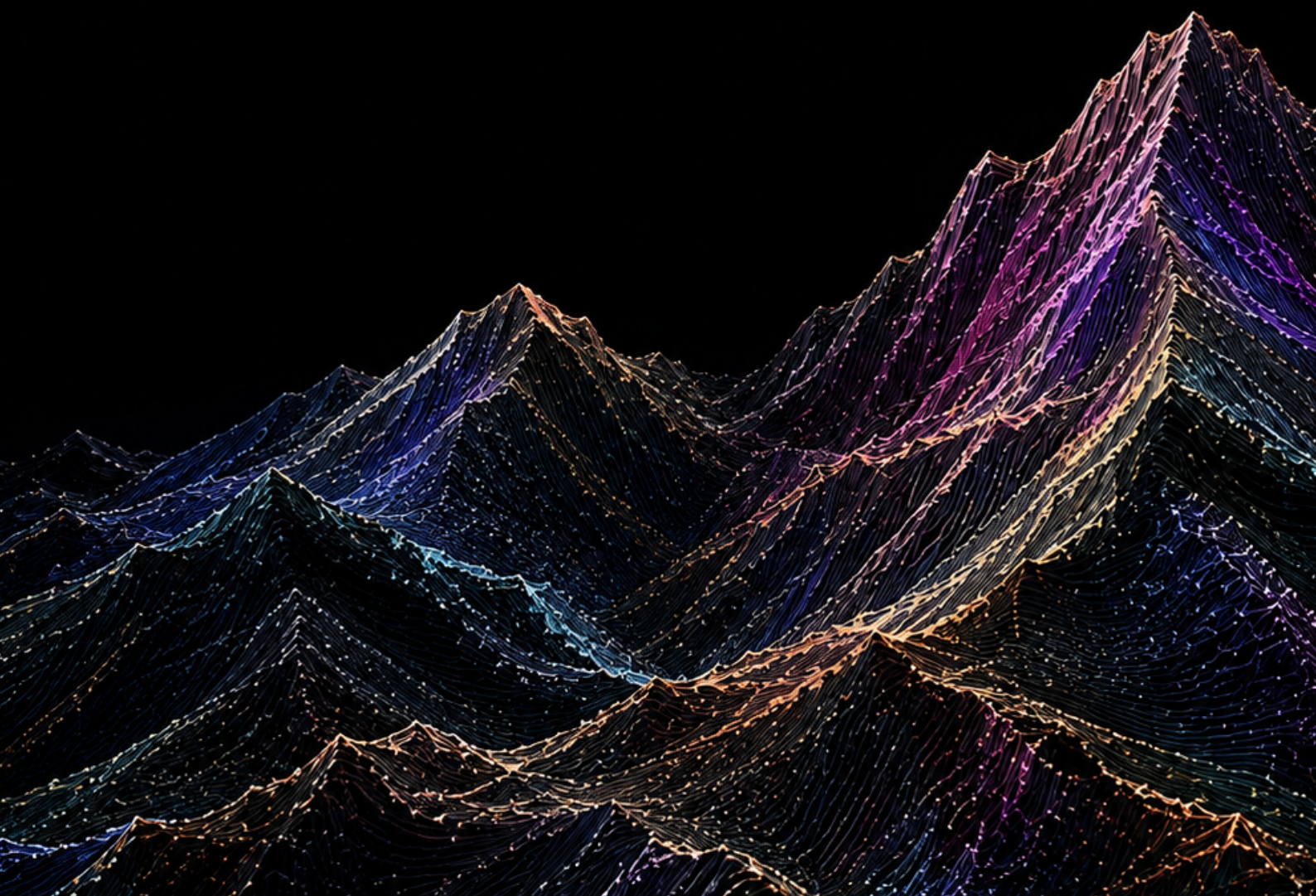


企业 AI 服务介绍

AI 咨询、应用开发与实施

[关于我们](#) / [企业服务](#) / [应用项目](#) / [合作方式](#)



[关于 DeepEvolutions](#)

为企业开发和部署 AI 应用

DeepEvolutions 为企业提供 AI 咨询、开发与实施服务。我们的业务包括企业应用开发、专用模型训练、AI 硬件，以及高管战略课与团队培训。

业务经验与工程开发

我们的团队包括企业经营者、管理咨询顾问和 AI 工程师。业务顾问研究企业的经营需求，工程师开发应用、接入资料和系统，项目团队负责实施与使用培训。

企业可以委托我们建设新的 AI 应用，也可以围绕已有的软件和业务开展改进。我们结合企业的资料、工作习惯与人员分工，确定适合的服务内容。

AI 可以参与哪些工作

对员工，AI 可以帮助查找资料、分析数据、编写文档和制作内容。对企业运营，AI 可以用于报表处理、询盘整理、商品内容生产和内部协作。对面向客户的产品，AI 可以成为需求问答、产品配置或专业服务的一部分。

应用项目涉及包装制造、外贸、电商运营、商品图制作、投标资料和企业知识管理。

FDE 服务

FDE 是与企业团队一起工作的工程师。我们通过业务访谈、资料研究和现场参与了解工作，再将 AI 应用开发和部署到企业中。业务沟通与工程实施由同一支项目团队持续参与。

资料入口：[关于我们](#) / [FDE 服务介绍](#)

企业服务

企业 AI 咨询与应用开发

我们围绕企业的经营和业务需求，提供咨询、软件开发、数据接入、部署及培训服务。企业全栈 FDE 是这项服务的主要工作方式。

经营分析与业务报表

库存、销售、采购和退货等资料，往往保存在不同的表格与系统里。我们整理商品编码、统计口径和业务规则，开发报表及分析工具，让业务人员能够查看数据、理解结果，并查回原始依据。

这类服务适用于电商运营、采购管理和经营分析。项目可以从企业正在使用的一套报表开始，逐步接入需要的资料与系统。

客户需求与询盘服务

针对外贸和定制产品业务，我们建设网站、需求问答和产品配置工具。客户可以在线描述用途、选择规格、查看产品预览，销售团队接手时已有整理好的需求信息。

AI 负责提问、说明和资料整理；报价、交期及生产安排由企业人员处理。现有项目包括纸罐包装需求服务和纸管在线配置。

内容制作与企业知识

我们也开发商品图制作、企业资料检索和文档编写工具。内容生产可以按商品与批次组织，企业文件可以按业务主题管理，生成的材料保留对应的来源和版本。

业务人员在同一个工作入口中提交任务、查看处理进度、复核结果并取得文件。具体应用既可以单独使用，也可以根据企业条件与已有系统连接。

资料入口：[服务介绍](#)

企业服务

企业专用模型与 AI 硬件

一些工作需要 AI 掌握企业的行业知识和判断方法；另一些工作发生在设备与生产现场。我们分别提供模型训练和软硬件应用服务。

企业专用模型训练

企业的专用术语、资料和业务规则，往往影响一项工作的结果。我们整理适合训练的业务资料，围绕企业任务开展模型后训练，并将模型与应用配合建设。

训练前，我们研究现有模型的表现，确定需要改善的任务，整理业务样本和评判标准。训练后的模型通过企业任务的检查，比较结果是否符合要求。

是否需要专用模型，取决于实际工作。资料检索、规则处理或现有模型已经能够完成的任务，可以直接采用相应方式。模型训练服务适合有明确任务、可用资料和行业判断标准的企业。

AI 硬件与现场应用

我们关注 AI 与设备、生产现场结合的应用，方向包括水质监控、工厂点云处理和机器人。服务涉及现场需求研究、设备数据处理、软件与硬件连接，以及应用试验。

现场项目需要考虑设备条件、数据质量、测量标准和实际作业方式。我们与企业的业务、设备和技术人员共同研究，开发适用于具体任务的软件或软硬件方案。

企业已有设备或硬件供应商，也可以参与项目。我们的工作可以围绕数据处理与 AI 应用展开，再与设备团队共同完成接入和现场试用。

资料入口：[模型训练与硬件服务](#)

企业服务

高管战略课与团队培训

培训围绕企业正在做的业务展开。企业负责人研究 AI 的应用机会和投入安排，员工学习使用工具，技术与业务骨干学习开发和维护应用。

面向企业负责人

AI 高管战略课关注企业经营中的具体选择：哪些业务适合引入 AI，现有条件能支持什么，如何安排投入，以及团队需要怎样参与。课程结合企业自身的问题开展讨论与实践。

企业负责人可以带着已有的项目设想参与，也可以从当前业务中寻找应用方向。课程内容与企业的发展阶段、行业 and 人员情况相配合。

面向工具使用者

面向日常使用 AI 的团队，培训内容包括资料查找、数据分析、文档与内容制作，以及结果核对。员工使用与岗位相关的材料练习，了解工具能够完成什么、哪些内容需要自己检查。

这类培训适合已经使用或准备使用 AI 工具的团队，也可以与应用交付一起安排，帮助员工熟悉本企业的新工具。

面向应用建设者

对于需要自行建设和维护应用的人员，我们提供工作流程梳理、AI 应用开发、规则设计和维护等实践训练。参与者以自己的业务任务为练习内容，学习如何修改应用、检查结果和继续开发。

企业教育通常与已签约 AI 服务配合开展；纯培训项目另行签订培训合同。课程内容、人员与时间按具体需求安排。

资料入口：[高管战略课](#) / [企业教育](#)

[应用项目 / 制造与外贸](#)

帮助采购者描述定制需求

定制产品的第一次沟通，常常从用途和外观开始。以下两个项目把规格说明、需求整理和人工沟通放进了网站。

Folvar | 纸质包装罐网站

纸罐采购者可能知道要包装香水、食品或礼品，却不了解结构、尺寸和材料该怎样选择。Folvar 按采购用途组织网站内容，并设置需求问答入口，帮助买家逐步描述自己的项目。

买家回答问题时，网站同步整理规格与项目简报，区分客户提供的信息、AI 建议和仍需补充的内容。销售与工程人员接手后，可以沿用已有资料继续沟通；包装结构与工程版本也保留后续确认记录。

网站与工程协作项目

[项目介绍 ↗](#)

TubeXpert | 纸管配置与询价

TubeXpert 将纸管的用途、形状、封口、尺寸、表面处理、印刷和数量做成分步配置。买家选择规格后，可以查看三维预览和估价区间，再将配置内容交给销售人员。

采购者因此可以在发出询盘前，先表达并查看自己的需求。销售收到的资料包含已选参数，工程沟通可以接着这些内容开展。在线估价提供初步参考，正式报价、材料和生产条件仍由企业人员确认。

定制产品网站与配置器项目

[项目介绍 ↗](#)

[应用项目 / 电商运营与内容](#)

处理运营表格与商品素材

电商团队需要处理大量商品资料。一个项目从报表入手，另一个项目围绕商品图片的批量制作展开。

E-Shop 运营专家

库存、销售、采购和退货都与同一批商品有关，资料却常常分散在不同表格里。E-Shop 运营专家从 12 个 Excel 工作簿和 17 张业务表开始，整理商品编码与统计规则，把这些资料接到一个运营工作台。

使用者可以查看报表，也可以沿着一个数字找到对应的来源和计算口径。每次分析保留使用过的数据与规则版本；AI 帮助查找资料、解释结果，新的口径经业务人员检查后使用。

该项目已完成本地验证，目前正在进入目标环境上线与业务应用阶段。

运营数据应用项目

[项目介绍 ↗](#)

商品上身图批量制作

一批服装商品图需要经过素材整理、背景选择、生成、检查和交付。这个工作台按商品与批次安排任务，把生成状态、失败重试和人工质检放在一起。

运营人员可以查看每批任务的处理情况，质检人员检查图片，审核通过的结果按商品与批次整理后交付。最终文件与使用的素材、生成记录保持对应，方便继续修改或查找版本。

内容生产工作台演示

[项目介绍 ↗](#)

[应用项目 / 企业知识与协作](#)

使用企业资料，完成具体任务

企业资料可以用于编写方案，也可以支持需要多步处理的工作。以下项目分别介绍投标文件编写和企业 AI 工作环境。

智能招标工作台

编写投标方案需要同时阅读招标文件、企业资质和项目材料。这套工作台分别管理这些资料，提取评分项和必须回应的条款，再寻找对应的企业材料。

方案草稿保留引用来源，编写人员能够查看某段内容依据哪份资料，并核对是否回应了招标要求。资质、承诺和提交文件由企业责任人复核。

企业知识与投标工作台演示

[项目介绍 ↗](#)

SinceForge OS

SinceForge OS 是我们的自研企业 AI 工作环境。它将对话、文件、知识、任务和应用放在一起，用于承接需要查阅资料、调用工具并生成成果的工作。

用户提交任务后，可以查看进度、处理需要人工批准的步骤，并找到完成的文件。任务失败时保留处理记录和恢复入口，已有成果也可以继续使用。

产品已完成代表性本地任务路径的验证。企业部署需结合实际环境开展测试。

自研产品

[项目介绍 ↗](#)

团队与合作

业务、咨询与工程团队共同参与

DeepEvolutions 的团队拥有企业经营、管理咨询、AI 产品与软件开发经验。项目根据需要安排业务顾问、工程师和相关领域人员参与。

Toni 李杨盛

NUS 算法本科，NVIDIA AI 认证。从事算法与 AI 产品工程，参与独立产品开发及企业 AI 应用项目。

Brian 谢祥林

从事企业经营、业务分析与 AI 应用。具有房产运营、外贸和咨询创业经历，关注企业业务需求、客户关系与实际工作流程。

Allen 钟金来

从事商业架构和复杂项目协同。曾任德勤资深顾问、腾讯高级项目经理及 OPPO 一加部门负责人，参与企业目标、组织安排与工程实施的协调。

大湾区 FDE 联盟与交付伙伴

大湾区 FDE 联盟连接企业主、领域工程师与交付伙伴。企业已有的顾问、软件服务商和行业团队，也可以共同参与项目。

联合交付时，各方根据自身专业承担工作，共同服务企业客户。具体团队、对接人与合作安排在项目启动时确定。

资料入口：[完整团队介绍](#) / [合作介绍](#)

服务与联系

与 DeepEvolutions 合作

无论是开发一项新的 AI 应用，改进现有业务，还是安排企业培训，都可以先与我们讨论具体需求。

项目咨询

企业可以介绍当前业务、计划开展的项目，以及已有资料和系统。我们结合需求讨论服务内容、实施方式、人员安排和费用，再形成项目方案。

已签约企业服务

已签约企业由项目约定的负责人对接。开发期间安排阶段演示和业务试用，交付时提供约定的应用、使用资料与培训。后续维护、调整和新增需求，由双方根据项目安排继续处理。

已开通客户入口的企业，可查看向其发布的商务资料、项目交付与验收记录，并提交售后问题。具体使用方式由项目对接人介绍。

联合交付与企业培训

我们欢迎行业顾问、软件服务商和企业服务机构共同开展项目。合作可以围绕客户需求研究、应用开发、现场实施或团队培训展开。

企业单独安排培训时，也可以直接沟通课程需求。课程与项目的具体内容、时间及费用，以双方签署的文件为准。

联系与资料

业务咨询 www.deepevolutions.com/contact

服务项目 www.deepevolutions.com/capabilities

项目资料 www.deepevolutions.com/cases

官网 www.deepevolutions.com

业务主体：广州白泽致能科技有限公司。介绍及项目资料核对日期：2026 年 10 月 3 日。项目案例依据官网公开资料编写，未经独立核验，不构成客户授权、客户背书或经营成效证明。